Ce document a été mis en ligne par l'organisme FormaV®.

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour en savoir plus sur nos formations disponibles, veuillez visiter :
formav.co/explorer

Épreuve U52 - Analyse juridique, économique et managériale

Session 2016 • Code sujet : **TA5AJEM** • Durée : **2 heures** • Coefficient : **2**

Sommaire

Cliquez sur une partie pour y accéder directement

1. **La certification Éco-épandage et la sous-traitance de travaux agricoles** (4 questions) **Page 3**

2. **Proposition commerciale** (3 questions) **Page 5**

3. **Chiffrage et argumentation financière** (5 questions) **Page 7**

4. **Ce qu'il faut retenir & Questions fréquentes (FAQ)** (Synthèse & Q&A Examen) **Page 9**

Sujet officiel (PDF) : https://btstsma.fr/assets/annales/bts-tsma/E5 - Étude de cas en agro technique/2016/BTS TSMA - E5 - Étude de cas en agro technique - Session 2016 - 2-Sujet.pdf

1. La certification Éco-épandage et la sous-traitance de travaux agricoles

Conseiller technique et commercial chez SODIMAC, le candidat étudie l'intérêt de la certification Éco-épandage pour le constructeur et la situation de monsieur Forestier, entrepreneur de travaux agricoles. Les annexes présentent les critères de certification ainsi que des informations économiques et contractuelles sur l'activité d'ETA et la sous-traitance.

Question 1.1. À l'aide des annexes 1 et 2 et de vos connaissances, présenter l'intérêt pour l'entreprise SODIMAC d'afficher la certification Éco-épandage.

La certification distingue SODIMAC et crédibilise la qualité de ses épandeurs auprès des agriculteurs. Elle atteste que des performances sont contrôlées, notamment la régularité des doses et de la répartition ainsi que la maîtrise du tassement des sols. La mise en route systématique, la formation proposée et la présence de SODIMAC sur le site dédié renforcent la confiance des clients, soutiennent les ventes et valorisent l'engagement environnemental du constructeur dans une région touchée par les nitrates.

> ✓ RÉPONSE À RETENIR
>
> La certification valorise les performances et l'engagement environnemental de SODIMAC, la différencie de ses concurrents et renforce la confiance des clients.

Question 1.2. Proposer un avantage et un inconvénient à la création d'une entreprise de travaux agricoles (E.T.A.) en complément d'une activité agricole.

- **Avantage :** l'ETA apporte un revenu complémentaire, augmente la surface travaillée et améliore la rentabilité en valorisant le matériel agricole. Elle peut aussi présenter un intérêt fiscal, sous les conditions indiquées dans l'annexe.
- **Inconvénient :** développer cette activité demande du temps, des investissements et une clientèle suffisante. Si elle dépasse 30 % du chiffre d'affaires global, l'annexe indique qu'une entreprise spécifique doit être créée et que le développement commercial nécessite des moyens conséquents.

> ✓ RÉPONSE À RETENIR
>
> Avantage : revenu complémentaire et meilleure utilisation du matériel. Inconvénient : investissements, charge de travail et, au-delà de 30 % du chiffre d'affaires, création d'une entreprise spécifique.

Question 1.3. Qualifier les parties au contrat de sous-traitance.

Le contrat lie l'agriculteur client, qui confie les travaux et en définit les modalités, au prestataire de services qui les réalise. Dans la situation présentée, monsieur Forestier dirige l'ETA : il intervient donc comme **prestataire de travaux agricoles**, ou sous-traitant. L'agriculteur donneur d'ordre est son cocontractant. Le contrat écrit précise notamment le type d'intervention, l'itinéraire technique, le degré de délégation et les aspects administratifs.

✓ RÉPONSE À RETENIR

Parties : l'agriculteur donneur d'ordre et monsieur Forestier, prestataire de travaux agricoles de son ETA, ou sous-traitant.

Question 1.4. Citer une obligation que doit respecter chacune des deux parties à ce type de contrat.

Chaque partie doit respecter les engagements convenus au contrat. Les obligations principales sont les suivantes :

- **L'ETA de monsieur Forestier :** réaliser les travaux conformément au type d'intervention et à l'itinéraire technique convenus.
- **L'agriculteur donneur d'ordre :** payer le prix convenu pour la prestation.

Il est utile de consigner par écrit les modalités de l'intervention et le degré de délégation afin que les engagements de chacun soient clairement établis.

✓ RÉPONSE À RETENIR

L'ETA exécute les travaux convenus. L'agriculteur donneur d'ordre paie le prix convenu.

2. Proposition commerciale

Le candidat conseille monsieur Forestier, qui hésite entre deux épandeurs MIG avant de choisir le MIG 8800. Il doit structurer une argumentation commerciale, répondre aux objections du client et compléter le devis après l'ajout des options pesée 6 jauges et rehausse ensilage.

Question 2.1. À partir du document A à rendre avec la copie, présenter de manière structurée, selon la méthode C-A-P, une caractéristique de l'épandeur MIG 8800, son avantage et une preuve.

Caractéristique : le MIG 8800 peut recevoir une rehausse en aluminium de 0,75 m avec coffre à ouverture hydraulique. **Avantage :** elle augmente le volume transporté et facilite la vidange, ce qui favorise la polyvalence du matériel. **Preuve :** le document A indique un volume de 51 m³ pour le MIG 8800, contre 45 m³ pour le MIG 8500, et une vidange en 2 minutes.

Document A complété selon la méthode C-A-P

DOCUMENT A (à rendre avec la copie)

Méthode C-A-P

Caractéristiques	Avantage	Preuve
 Rehausse alu 0,75 Avec coffre à ouverture hydraulique MIG 8500 vol : 45 m³ MIG 8800 vol : 51 m³ Vidange en 2 min	Plus grand volume, vidange facilitée	MIG 8800 : 51 m³ MIG 8500 : 45 m³ Vidange : 2 min

Enseignement professionnel

✓ **RÉPONSE À RETENIR**

Rehausse alu 0,75 m avec coffre hydraulique : 51 m³ et vidange en 2 min, contre 45 m³ pour le MIG 8500.

Question 2.2. À partir du document B à rendre avec la copie, proposer une réfutation correspondant à chacune des objections formulées par le client, sur la conduite à tenir en cas de panne et sur l'existence d'une garantie.

Les conditions générales de vente précisent les dispositions relatives à la mise en route, à l'entretien et à la garantie :

- **Panne :** contactez SODIMAC ou le concessionnaire pour connaître la conduite à tenir. Le personnel compétent se déplace chez le client pour la mise en route et l'entretien.
- **Garantie :** oui, SODIMAC garantit ses machines selon les modalités de la notice, en plus de la garantie légale concernant les défauts et vices cachés.

Document B complété : réfutations

DOCUMENT B (à rendre avec la copie)

Tableau objections / réfutations

Objections	Réfutations
« En cas de panne comment cela se passe-t-il ? […]	Contactez SODIMAC ou le concessionnaire pour la conduite à tenir. Le personnel compétent se déplace pour la mise en route et l'entretien.
[…] « Y-a-t-il une garantie ? » […]	Oui. Garantie SODIMAC selon la notice, en plus de la garantie légale pour défauts et vices cachés.

✓ **RÉPONSE À RETENIR**

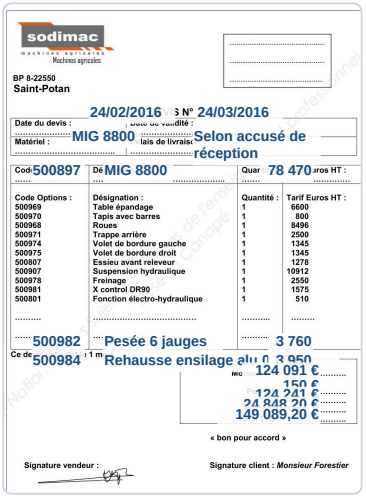
Panne : contacter SODIMAC ou le concessionnaire. Garantie légale et garantie SODIMAC selon la notice.

Question 2.3. À partir du document C à rendre avec la copie, compléter le devis correspondant au choix du MIG 8800 et à la demande d'ajout des options pesée 6 jauges et rehausse ensilage.

Inscrire le MIG 8800, code 500897, puis conserver les options déjà inscrites au devis et ajouter la pesée 6 jauges, code 500982, ainsi que la rehausse ensilage, code 500984. La pesée est compatible avec le X control DR90, code 500981, déjà prévu. Le devis est établi le 24 février 2016 et valable un mois. Le port de 150 € HT s'applique pour une livraison à moins de 50 km.

La somme des tarifs du matériel et de toutes les options est de 124 091 € HT. Après ajout du port, le total HT est de 124 241 €.

Document C complété : MIG 8800 et options ajoutées


sodimac
Machines agricoles
BP 8-22550
Saint-Potan
24/02/2016 N° 24/03/2016
Date du devis :
Matériel : MIG 8800
Selon accusé de réception
Code 500897 Désignation MIG 8800 Quantité 1 Tarif Euros HT 78 470
Code Options : Désignation : Quantité : Tarif Euros HT :
500969 Table épandage 1 6600
500970 Tapis avec barres 1 800
500968 Roues 1 8496
500971 Trappe arrière 1 2500
500974 Volet de bordure gauche 1 1345
500975 Volet de bordure droit 1 1345
500807 Essieu avant releveur 1 1278
500907 Suspension hydraulique 1 10912
500978 Freinage 1 2550
500981 X control DR90 1 1575
500801 Fonction électro-hydraulique 1 510
500982 Pesée 6 jauges 3 760
Ce de 500984 Rehausse ensilage alu 0 3 950
124 091 €
150 €
124 241 €
24 848,20 €
149 089,20 €
« bon pour accord »
Signature vendeur :
Signature client : Monsieur Forestier

✓ **RÉPONSE À RETENIR**

Montant HT : 124 091 € ; port : 150 € ; total HT : 124 241 € ; TVA : 24 848,20 € ; total TTC : 149 089,20 €.

3. Chiffrage et argumentation financière

Monsieur Forestier souhaite évaluer la faisabilité financière de l'achat de son épandeur, financé en partie par un emprunt, et établir le prix de sa prestation d'épandage. Les annexes donnent les modalités du crédit, les charges prévues, les heures d'utilisation et les tarifs de deux concurrents.

Question 3.1. Calculer le coût total du crédit à partir des modalités de l'emprunt.

Les cinq annuités constantes représentent le total remboursé à la banque. Le coût du crédit correspond à ce total diminué du capital emprunté : $26\,577 \times 5 = 132\,885$ €, puis $132\,885 - 120\,000 = 12\,885$ €. Le taux et la durée sont déjà pris en compte dans le montant des annuités : il ne faut donc pas ajouter une nouvelle fois les intérêts calculés à 3,5 %.

> ✓ **RÉPONSE À RETENIR**
>
> Coût total du crédit : 12 885 €.

Question 3.2. À l'aide de l'annexe 7 et de vos connaissances, calculer le coût de revient horaire de fonctionnement de l'épandeur. Arrondir à l'euro supérieur.

Élément	Calcul	Coût
Amortissement annuel	124 241 / 5	24 848,20 €
Charges fixes annuelles	24 848,20 + 4 200	29 048,20 €
Charges fixes par heure	29 048,20 / 500	58,0964 €
Charges variables par heure	40 + 20	60 €

Le coût horaire avant arrondi est donc $58{,}0964 + 60 = 118{,}0964$ € HT. L'énoncé demande un arrondi à l'euro supérieur : le coût retenu est donc 119 € HT par heure.

> ✓ **RÉPONSE À RETENIR**
>
> Coût de revient : 119 € HT par heure.

Question 3.3. Chiffrer le prix de vente TTC à l'heure de la prestation de service au client.

Le coût de revient retenu à la question précédente est de 119 € HT par heure. Le coefficient multiplicateur de 1,2 donne le prix de vente hors taxes : $119 \times 1{,}2 = 142{,}80$ € HT. Pour obtenir le prix toutes taxes comprises, on applique la TVA de 20 %, soit $142{,}80 \times 1{,}2 = 171{,}36$ €. Ce montant est le tarif horaire de la prestation facturée au client.

> ✓ **RÉPONSE À RETENIR**
>
> Prix de vente : 171,36 € TTC par heure.

Question 3.4. À l'aide de l'annexe 8 et de vos connaissances, comparer la proposition de monsieur Forestier à celles de ses deux principaux concurrents.

Offre	Tarif TTC/h	Capacité et traction
Forestier, MIG 8800	171,36 €	27 m³
CUMA Déprais	32 €	6 m³, sans traction
ETA Desllande	139 €	10 m³, traction comprise

La prestation de Forestier coûte 139,36 € de plus que celle de la CUMA et 32,36 € de plus que celle de l'ETA Desllande. La comparaison doit tenir compte des différences de capacité et de traction : le tarif CUMA exclut la traction, tandis que le MIG 8800 offre une capacité supérieure aux deux matériels concurrents.

> ✓ **RÉPONSE À RETENIR**
>
> Forestier : 171,36 € TTC/h pour 27 m³, contre 32 € sans traction pour 6 m³ et 139 € traction comprise pour 10 m³.

Question 3.5. Qualifier le devis signé par le client le 25 février 2016 et analyser les conséquences de cette signature pour chacune des parties.

Le devis signé avec la mention « bon pour accord » matérialise l'acceptation de la proposition commerciale et forme un contrat de vente. Les engagements sont réciproques :

1. SODIMAC doit fournir le MIG 8800 et les options convenues, selon les conditions du devis, et appliquer les garanties prévues.
2. Monsieur Forestier doit payer le prix convenu et prendre livraison du matériel. Pour la mise en route et l'entretien, il doit faire appel à des personnes disposant de compétences techniques, conformément aux conditions générales de vente.

> ✓ **RÉPONSE À RETENIR**
>
> Le devis accepté forme un contrat de vente : SODIMAC doit fournir le matériel convenu et Monsieur Forestier doit en payer le prix.

Ce qu'il faut retenir de ce sujet (Session 2016)

Bilan de l'épreuve : L'épreuve U52 du BTS Techniques et services en matériels agricoles, session 2016, porte le code TA5AJEM, dure 2 heures et est affectée du coefficient 2. À partir du cas SODIMAC et de l'épandeur MIG 8800, elle évalue l'analyse de la certification et de la sous-traitance, l'argumentation commerciale, le calcul du financement et des coûts, la comparaison concurrentielle et l'analyse d'un devis.

Notions-clés, formules & règles à maîtriser

- Le référentiel Éco-épandage couvre la régularité de l'épandage, le tassement des sols, l'information, la mise en route assistée et la formation.
- La méthode C-A-P relie une caractéristique du produit à un avantage pour le client, puis à une preuve concrète.
- Le coût du crédit est le total des annuités versées moins le capital emprunté.
- Le coût horaire de revient additionne les charges fixes annuelles réparties sur les heures d'utilisation et les charges variables horaires.

Points de vigilance & attentes du jury

- Distinguer la caractéristique technique, l'avantage pour le client et la preuve issue des documents.
- Pour le devis, vérifier les références, les options, les quantités, les montants HT, le port et le calcul de la TVA.
- Ne pas confondre coût de revient HT, prix de vente HT après coefficient et prix de vente TTC après TVA.
- Comparer les concurrents en tenant compte de la capacité, de l'ancienneté du matériel et de l'inclusion ou non de la traction.

Questions fréquentes sur cette épreuve (Q&A Examen)

Q : Comment calculer le coût total du crédit à partir des annuités ?

Multipliez l'annuité constante par le nombre d'années de remboursement pour obtenir le total versé, puis soustrayez le capital emprunté. Le résultat est le coût total du crédit selon les données indiquées dans l'annexe.

Q : Comment déterminer le coût de revient horaire de l'épandeur ?

Additionnez les charges fixes annuelles, puis divisez-les par les heures d'utilisation prévues. Ajoutez les charges variables par heure indiquées dans l'annexe et arrondissez le résultat à l'euro supérieur.

Q : Comment répartir son temps sur cette épreuve de deux heures ?

Répartissez le temps entre les trois parties selon leur barème : 6 points, 6 points et 8 points. Gardez une marge pour vérifier les calculs, les unités et les montants reportés sur les documents à rendre.

Q : Quels critères faut-il respecter pour l'argumentation et le devis ?

Appuyez les réponses sur les annexes et structurez l'argumentation demandée. Pour le devis, reportez les références et les tarifs cohérents, vérifiez les calculs HT et TTC et respectez la consigne imprimée de ne pas signer le document.

Sujet officiel associé (PDF) : https://btstsma.fr/assets/annales/bts-tsma/E5 - Étude de cas en agro technique/2016/BTS TSMA - E5 - Étude de cas en agro technique - Session 2016 - 2-Sujet.pdf
Ressources BTS Techniques et Services en Matériels Agricoles : Toutes les annales & corrigés • Fiches de révision complètes • Simulateur de notes d'examen

Copyright © 2027 FormaV®. Tous droits réservés.

FormaV® est une marque déposée auprès de l'INPI sous le numéro 5227897.

Ce document a été élaboré par FormaV® avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV®, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV® se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.